

PLANT MAP



SAKAI HOLDINGS

TOTAL | 49.39MW

東海地方 (岐阜県)

岩村発電所
所在地 | 岐阜県岩手市
定格出力 | 0.75MW
年間想定発電量 | 約 971,995kWh
*一般家庭 221 世帯分

東海地方 (三重県)

東員第一発電所
所在地 | 三重県員弁郡
定格出力 | 11.99MW
年間想定発電量 | 約 2,982,346kWh
*一般家庭 678 世帯分

東員第二発電所

所在地 | 三重県員弁郡
定格出力 | 11.72MW
年間想定発電量 | 約 2,264,613kWh
*一般家庭 515 世帯分

柘植発電所

所在地 | 三重県伊賀市
定格出力 | 1.89MW
年間想定発電量 | 約 2,526,953kWh
*一般家庭 575 世帯分

伊賀猪田発電所

所在地 | 三重県伊賀市
定格出力 | 11.50MW
年間想定発電量 | 約 2,181,631kWh
*一般家庭 496 世帯分

近畿地方

和歌山発電所

所在地 | 和歌山県和歌山市
定格出力 | 23.94MW
年間想定発電量 | 約 32,056,982kWh
*一般家庭 7,291 世帯分

中国地方

東広島発電所

所在地 | 広島県東広島市
定格出力 | 7.16MW
年間想定発電量 | 約 8,760,307kWh
*一般家庭 1,992 世帯分

九州地方

熊本八代発電所

所在地 | 熊本県八代市
定格出力 | 0.99MW
年間想定発電量 | 約 1,813,508kWh
*一般家庭 412 世帯分

熊本八代第二発電所

所在地 | 熊本県八代市
定格出力 | 11.00MW
年間想定発電量 | 約 1,237,492kWh
*一般家庭 281 世帯分

関東/東北地方

高山発電所

所在地 | 岐阜県高山市
定格出力 | 1.92MW
年間想定発電量 | 約 2,216,219kWh
*一般家庭 564 世帯分

茨城牛久発電所

所在地 | 茨城県牛久市
定格出力 | 1.20MW
年間想定発電量 | 約 1,205,760kWh
*一般家庭 462 世帯分

千葉青葉発電所

所在地 | 千葉県青葉区
定格出力 | 1.00MW
年間想定発電量 | 約 1,111,360kWh
*一般家庭 343 世帯分

仙台青葉発電所

所在地 | 宮城県仙台市
定格出力 | 1.50MW
年間想定発電量 | 約 2,058,240kWh
*一般家庭 474 世帯分

東海地方 (愛知県)

岡崎発電所

所在地 | 愛知県岡崎市
定格出力 | 1.00MW
年間想定発電量 | 約 1,237,492kWh
*一般家庭 281 世帯分

新緑発電所

所在地 | 愛知県新緑町
定格出力 | 1.00MW
年間想定発電量 | 約 1,111,360kWh
*一般家庭 343 世帯分



株式会社
サカイホールディングス

2023年9月期 決算説明資料

証券コード：9446
2023年12月4日

2023年9月期 連結決算の概要

連結決算のハイライト

- ▶ グループ全体の売上高は前期比+4.3%の14,848百万円、営業利益は前期比+7.2%の1,343百万円、親会社株主に帰属する当期純利益は前期比+53.1%の815百万円と、増収増益となりました。
- ▶ モバイル事業における積極的な営業活動、葬祭事業における地域密着型のお客様本位の対応などが奏功しています。

	単位：百万円	前年同期		前年同期比	
売上高	14,848	14,240	607	4.3%	▲
EBITDA *	2,370	2,300	69	3.0%	▲
EBITDAマージン	16.0%	16.2%	—	▲0.2%	▲
営業利益	1,343	1,253	89	7.2%	▲
経常利益	1,234	1,159	74	6.5%	▲
親会社株主に帰属する 当期純利益	815	532	282	53.1%	▲

* 営業利益+減価償却費+のれん償却額で算出、事業が生み出すキャッシュフロー。

セグメント別業績

単位：百万円

再生可能エネルギー	売上高：2,453 前年同期比：▲2.1%	営業利益：1,214 前年同期比：▲3.5%	EBITDA：2,155 前年同期比：▲2.4%
モバイル	売上高：10,095 前年同期比：8.6%	営業利益：355 前年同期比：25.7%	EBITDA：382 前年同期比：20.8%
保険代理店	売上高：891 前年同期比：▲18.8%	営業利益：96 前年同期比：▲4.3%	EBITDA：98 前年同期比：▲5.3%
葬祭	売上高：1,038 前年同期比：5.1%	営業利益：191 前年同期比：11.3%	EBITDA：227 前年同期比：7.1%
不動産賃貸管理	売上高：70 前年同期比：▲3.6%	営業利益：20 前年同期比：12.2%	EBITDA：42 前年同期比：5.4%
ビジネスソリューション	売上高：303 前年同期比：4.4%	営業利益：22 前年同期比：▲0.5%	EBITDA：22 前年同期比：▲1.9%

*セグメント別の売上高はセグメント間取引消去前のものです。

*セグメント別の営業利益、EBITDAは、各報告セグメントに配分していない全社費用は含まれていません。

連結の主なBS項目と健全性指標

主なBS項目

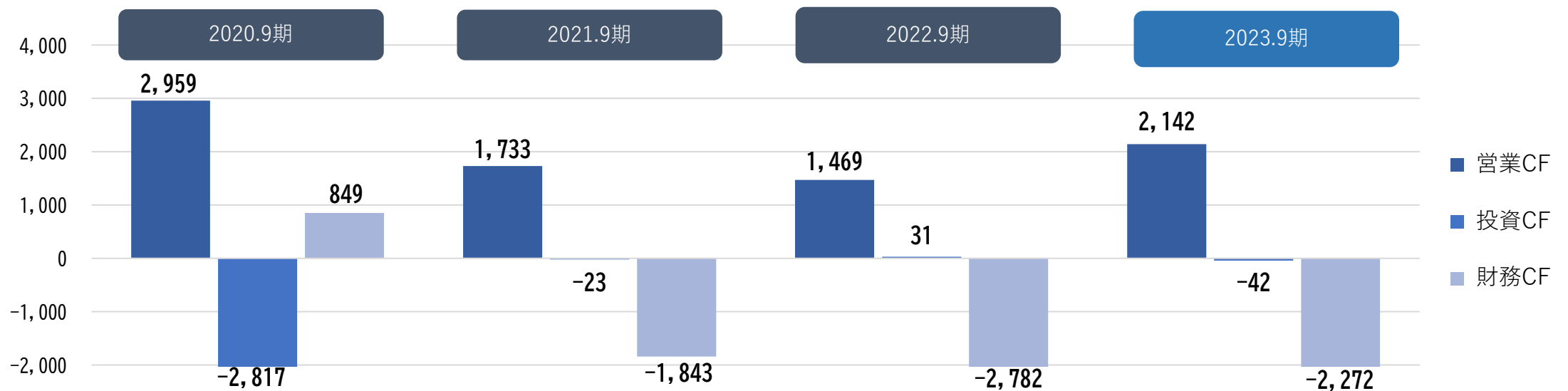
	単位：百万円	前年同期	主な増減要因
有形固定資産	13,522	14,408	再エネ事業用資産の減価償却による減少
資産合計	22,417	23,358	再エネ事業用資産の減価償却による減少
純資産合計	4,274	3,618	利益剰余金の増加による増加
現預金	3,377	3,548	営業活動による増加及び財務活動による減少
有利子負債	15,253	17,184	長期借入金の返済による減少
Net有利子負債	11,875	13,635	長期借入金の返済による減少

主な健全性指標

		前年同期	主な増減要因
自己資本比率	18.8%	15.4%	自己資本の増加
Net有利子負債/EBITDA	5.0倍	5.9倍	Net有利子負債の減少
Net有利子負債/自己資本	2.8倍	3.8倍	Net有利子負債の減少及び自己資本の増加

連結キャッシュ・フロー計算書

	単位：百万円	前年同期	主な増減要因
営業活動によるCF	2,142	1,469	当期純利益の増加及び法人税支払額の減少
投資活動によるCF	▲42	31	—
財務活動によるCF	▲2,272	▲2,782	短期借入金純増減額の増加
現金及び現金同等物の増減額	▲172	▲1,281	営業活動によるCFの増加
現金及び現金同等物の期首残高	3,444	4,726	—
現金及び現金同等物の期末残高	3,272	3,444	—



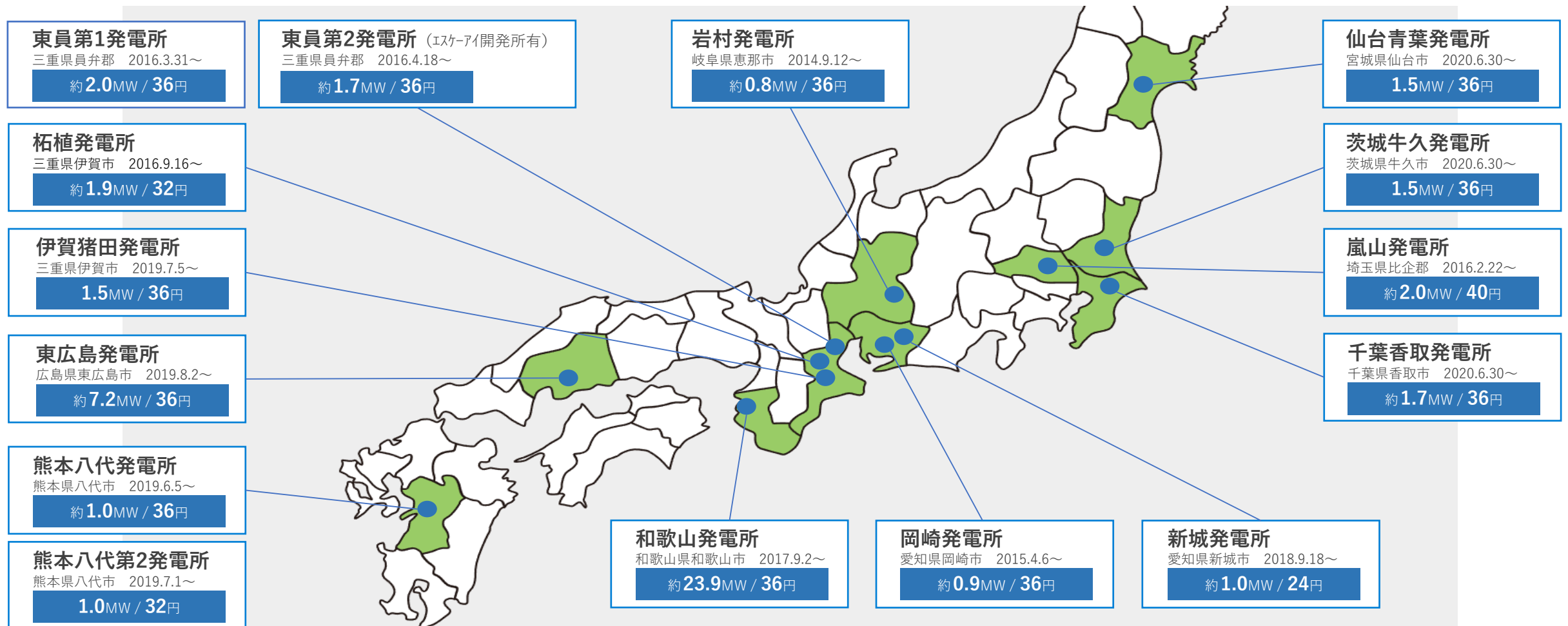
再生可能エネルギー事業 太陽光発電所 全15ヶ所 49.4MW

売上高

2,453百万円（前期比▲2.1%）一部地域の抑制により売電量が減少

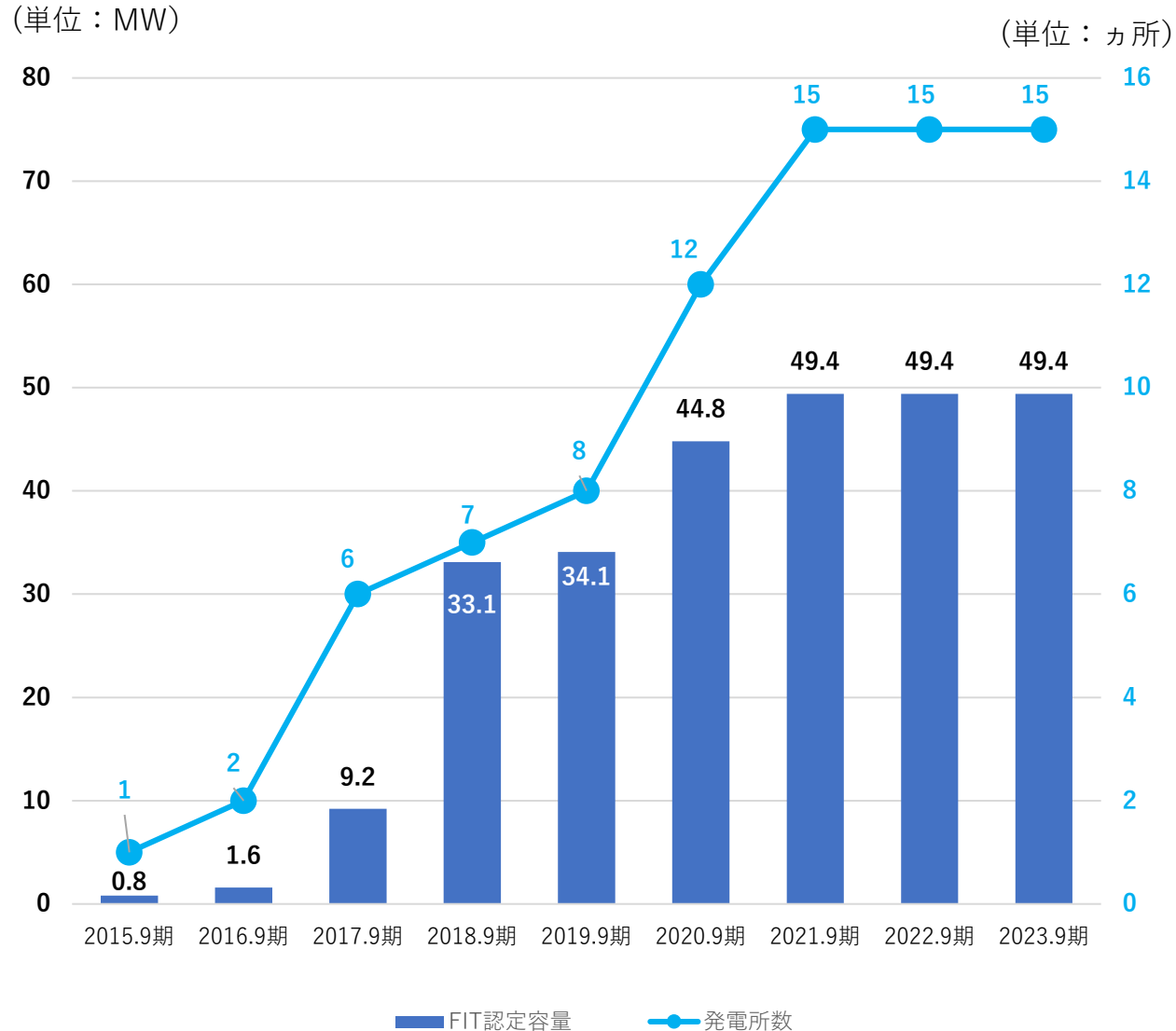
EBITDA

2,155百万円（前期比▲2.4%）売電量減少もFITによりキャッシュフローは安定



* 届出發電量/FITのkWh単価

再生可能エネルギー事業 発電所数と発電容量推移



ストック収益として 今後も安定的なキャッシュフローを確保

現在、太陽光発電で発電される電力は、FIT（固定価格買取）制度により決まった売電価格で電力会社に売電できますが、その価格は年々下がっています。

しかしながら当社は早くから太陽光事業に着手した為、いずれの太陽光発電所も高い買取価格で20年間の固定買取が確定しています。

参入時期別の買取価格(1kWhあたり) 税別					買取期間	
年度	2012	2013	2014	2016		2023※
買取価格	40円	36円	32円	24円	9.5円	20年間

※2017年度以降は表中に記載以上の容量は入札制度

再生可能エネルギー事業 安定稼働とリスク分散



全ての発電所が安定稼働を継続

当社が運営する太陽光発電所は、比較的日射量が多いとされる地域を中心に設置しており、発電量が安定しています。

また、O&M（運転管理・保守点検管理）は資格を有した自社エンジニアが行っており、きめ細かい管理が可能となっています。



分散型発電によるリスク分散

地震・台風などの自然災害は突如発生します。

その為、当社が運営する太陽光発電所は「10県15ヵ所」に分散させており、緊急事態が発生した時に、損害を最小限に抑え、事業の継続や復旧が図れるようにリスクヘッジがなされています。

モバイル事業 店舗数の推移

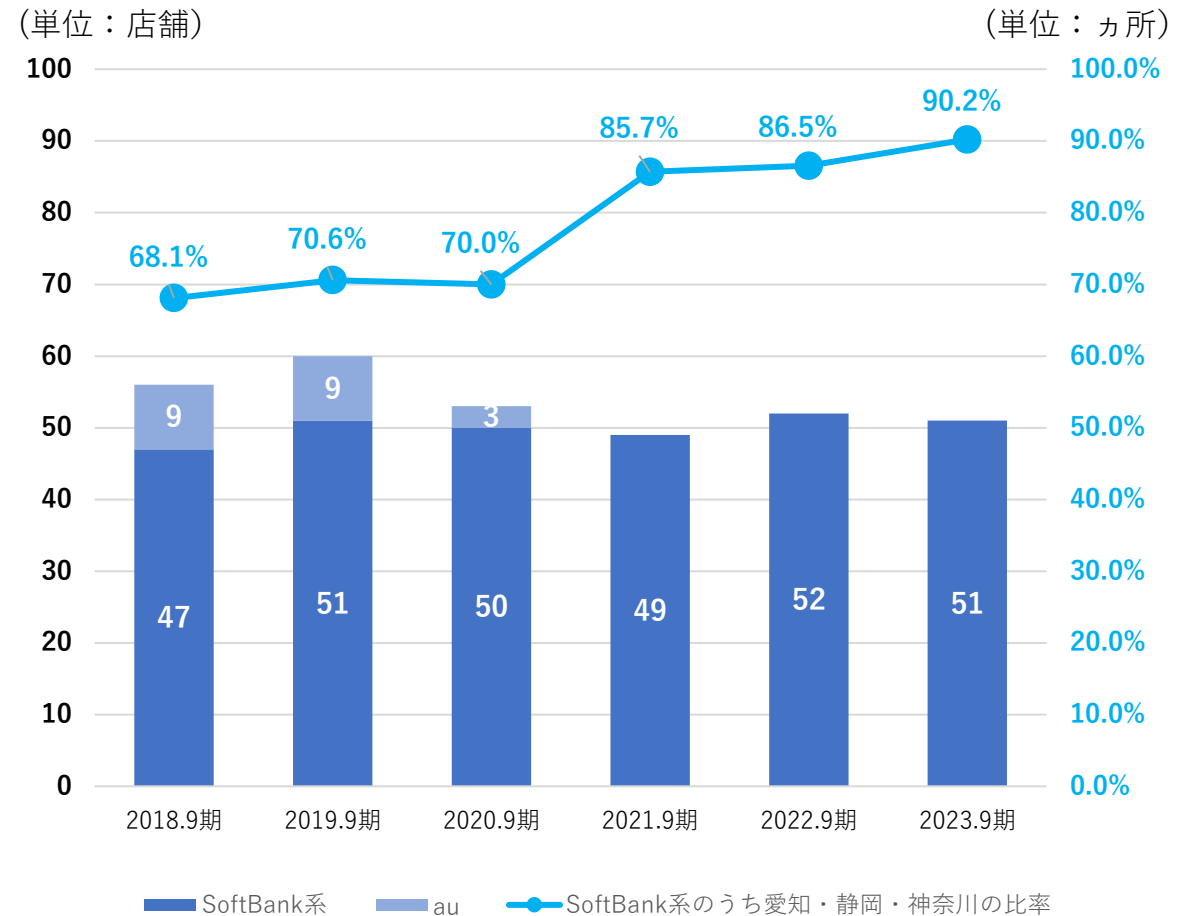
売上高

10,095 百万円（前期比 8.6%） 積極的な営業活動により増加

EBITDA

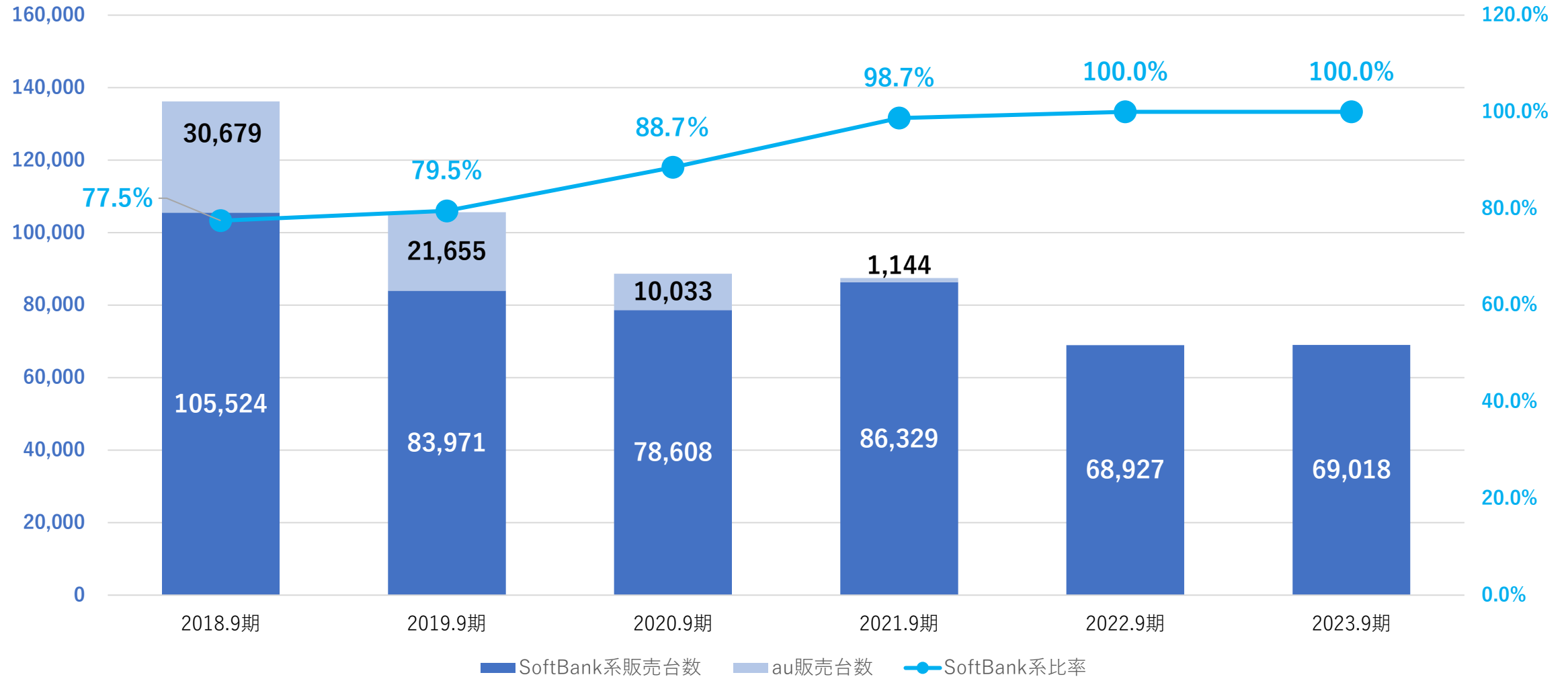
382 百万円（前期比 20.8%） 店舗の運営効率の向上により増加

SoftBank系店舗のドミナント化による効率化 2023年4月大型ショッピングモールに新規オープン！



モバイル事業 販売台数の推移

(単位：台)



モバイル事業 全国でもトップクラスの代理店の成長

半期毎に行われる「全国ソフトバンクオーナーミーティング」にて、
ソフトバンク代理店史上初となる3期連続総合第1位を獲得いたしました。

※Aグループ（50店舗以上を運営しているグループ）
期間：2023年4月～2023年9月

8部門総合（※1）

全国1位

- | | | |
|--------------|------|------|
| ・スマホMNP部門 | （※2） | 全国1位 |
| ・スマホ対外新規部門 | （※3） | 全国1位 |
| ・スマホ機種変更部門 | （※4） | 全国1位 |
| ・光／Air／電話部門 | （※5） | 全国1位 |
| ・グループ商材部門 | （※6） | 全国2位 |
| ・PayPayカード部門 | （※7） | 全国2位 |
| ・セレクション部門 | （※8） | 全国4位 |
| ・店頭スマホサポート部門 | （※9） | 全国5位 |

（※1） スマホ対外新規・スマホMNP・スマホ機種変更・固定回線・PayPayカード・セレクション・店頭スマホサポート・グループ商材の8項目を偏差値で測定

（※2） 新規契約をする際に、移転元の電話番号を引き継げる契約の販売部門

（※3） ソフトバンク及びワイモバイルにおける携帯電話の新規契約の販売部門
（ソフトバンク・ワイモバイル間の新規契約を除く）

（※4） ソフトバンク及びワイモバイルにおける既存顧客 機種変更契約の販売部門

（※5） ソフトバンク光やソフトバンクAir等、屋内でのみ使用できるインターネット及びでんわ回線の販売部門

（※6） PayPayアプリの発行率 / YouTube Premium申込数 / LINE Music申込数の3商材を偏差値化した部門

（※7） PayPayカードの申込部門

（※8） ソフトバンクセレクション(スマホアクセサリ) の販売部門

（※9） 店頭スマホサポートの申込部門



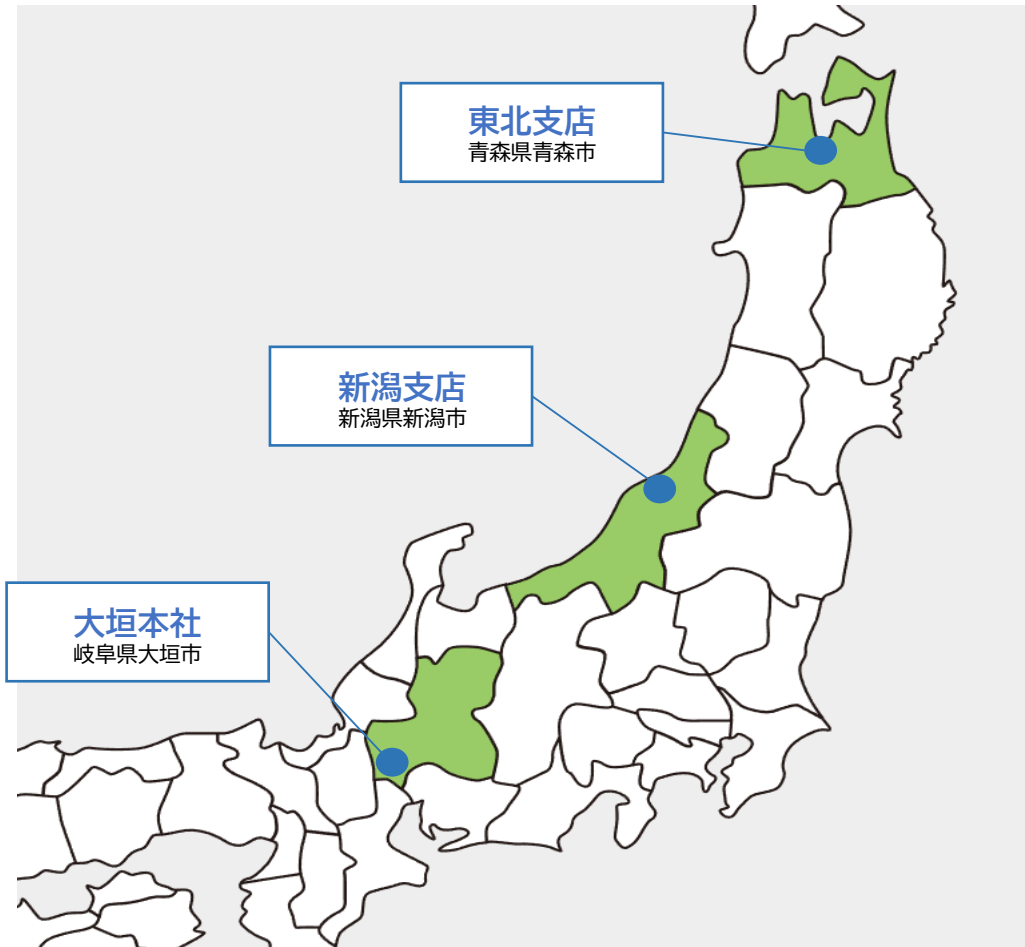
保険代理店事業 チャンネルと取扱保険会社

売上高

891百万円（前期比 ▲18.8%）稼働人員減少により減収

EBITDA

98百万円（前期比 ▲5.3%）中長期的な収益確保に注力



「お客様と共にお客様の明日を考える」

社会保障・企業保障など社会構造の変化により、対応する保険商品も多種多様になってきています。従来のセット型保険商品に加え、必要なものを必要なだけ合理的に備えたいというお客様ニーズの変化にもきめ細かい対応が求められており、それに応えるべく多くの保険会社と連携をしています。

また、3カ所のコールセンターを中心に、テレマーケティング・対面・オンライン等、お客さまニーズに合わせたチャンネルを通じて保険のコンサル提案を展開。医療・介護等の第三分野を主力に、生命保険・損害保険を幅広く取り扱う事で、お客様の様々なご要望やライフプランに対応しています。

あいおいニッセイ同和損保

MS&AD INSURANCE GROUP

朝日生命

「生きる」を創る。

Aflac

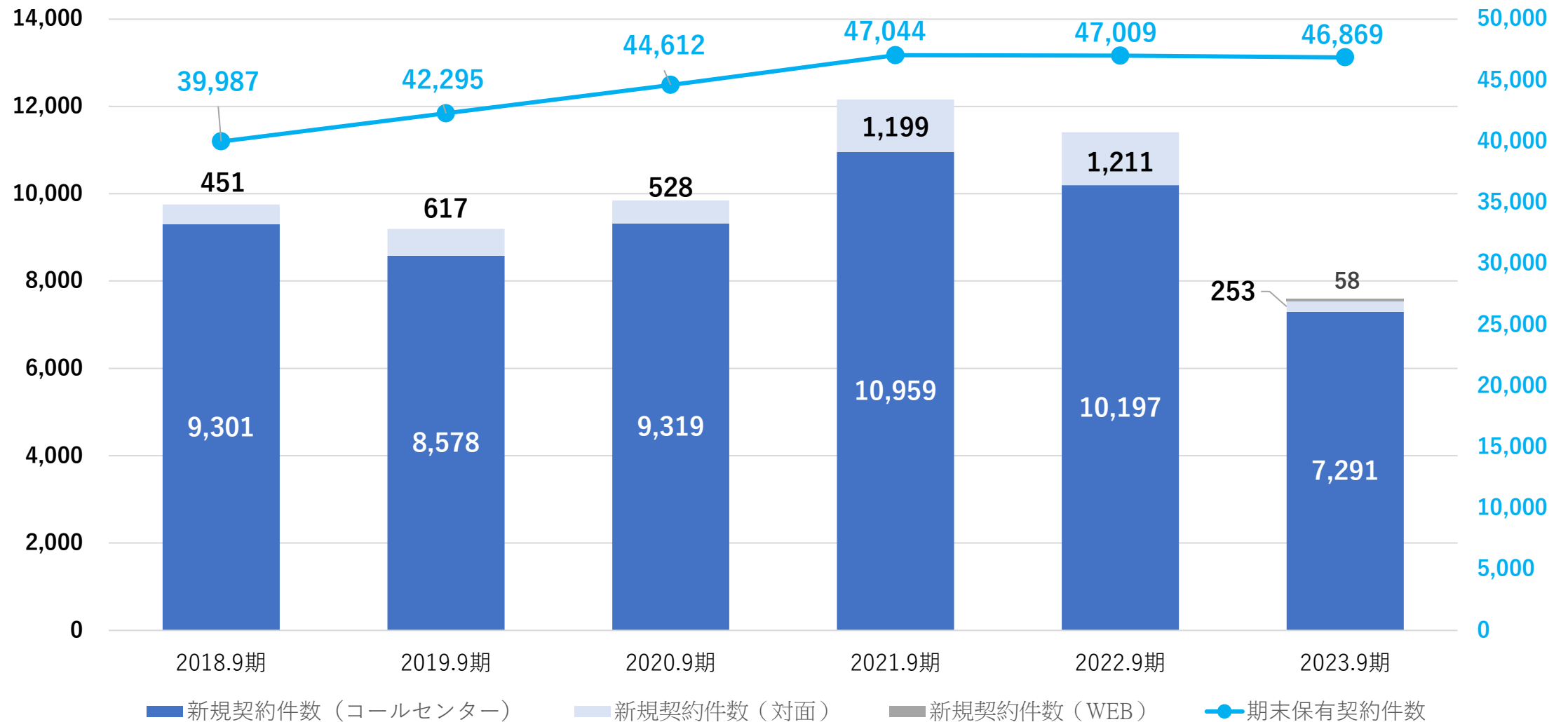
AXA アクサ生命
redefining / standards

MetLife
メットライフ生命

保険代理店事業 契約件数の推移

(単位：件)

(単位：件)



葬祭事業 愛知県7市町村 8会館

売上高

1,038百万円（前期比 5.1%）葬儀施行単価の上昇により増収

EBITDA

227百万円（前期比 7.1%）地域密着型で効率的な会館運営を実施



ティア東海名和
東海市 2011.11～

大ホール100名収容
小ホール35名収容



ティア東海中央
東海市 2020.9～

家族葬ホール
25名収容



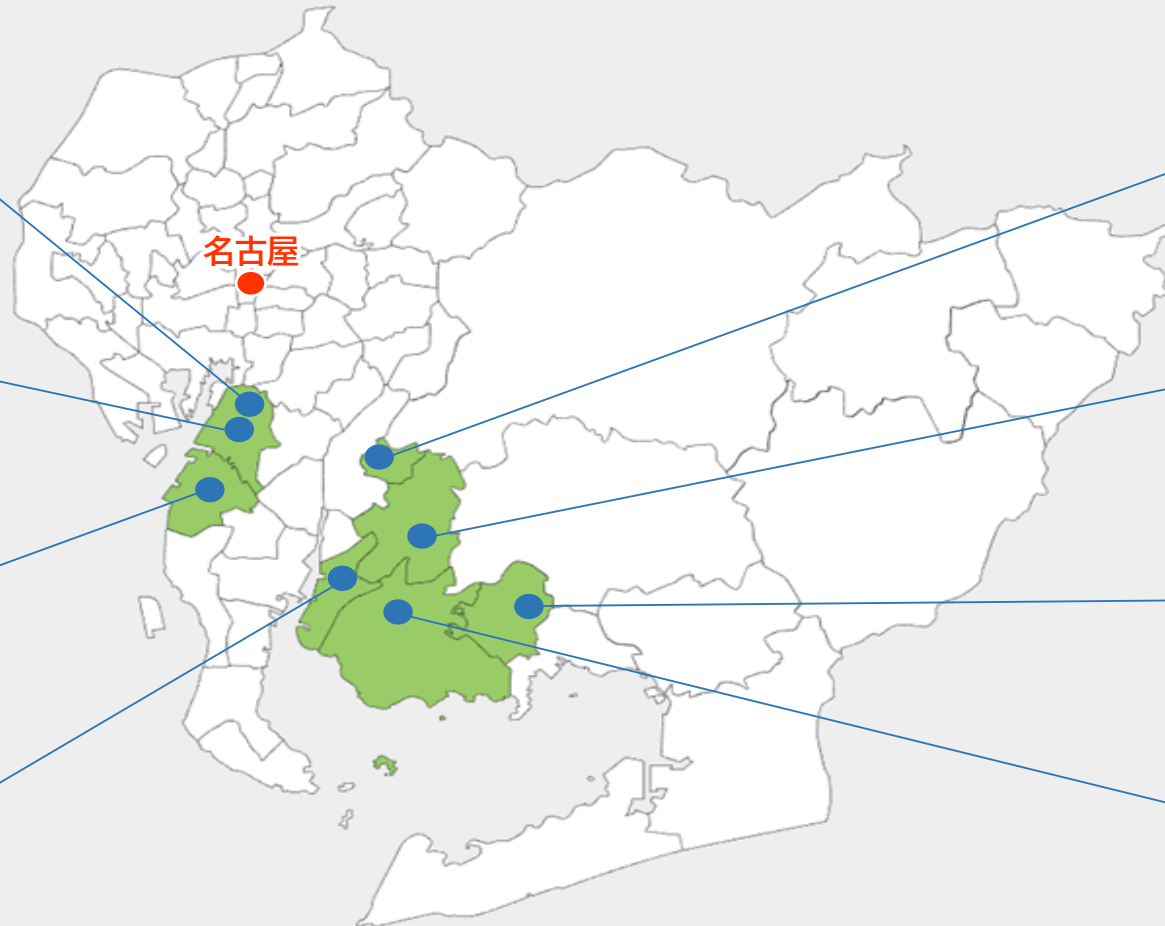
ティア知多
知多市 2011.11～

大ホール100名収容
小ホール30名収容



ティア碧南
碧南市 2013.7～

大ホール110名収容
小ホール40名収容



ティア知立
知立市 2020.3～

大ホール200名収容
小ホール100名収容



ティア安城桜井
安城市 2019.12～

ホール60名収容



ティア幸田
額田郡幸田町 2019.6～

ホール80名収容



ティア西尾
西尾市 2010.7～

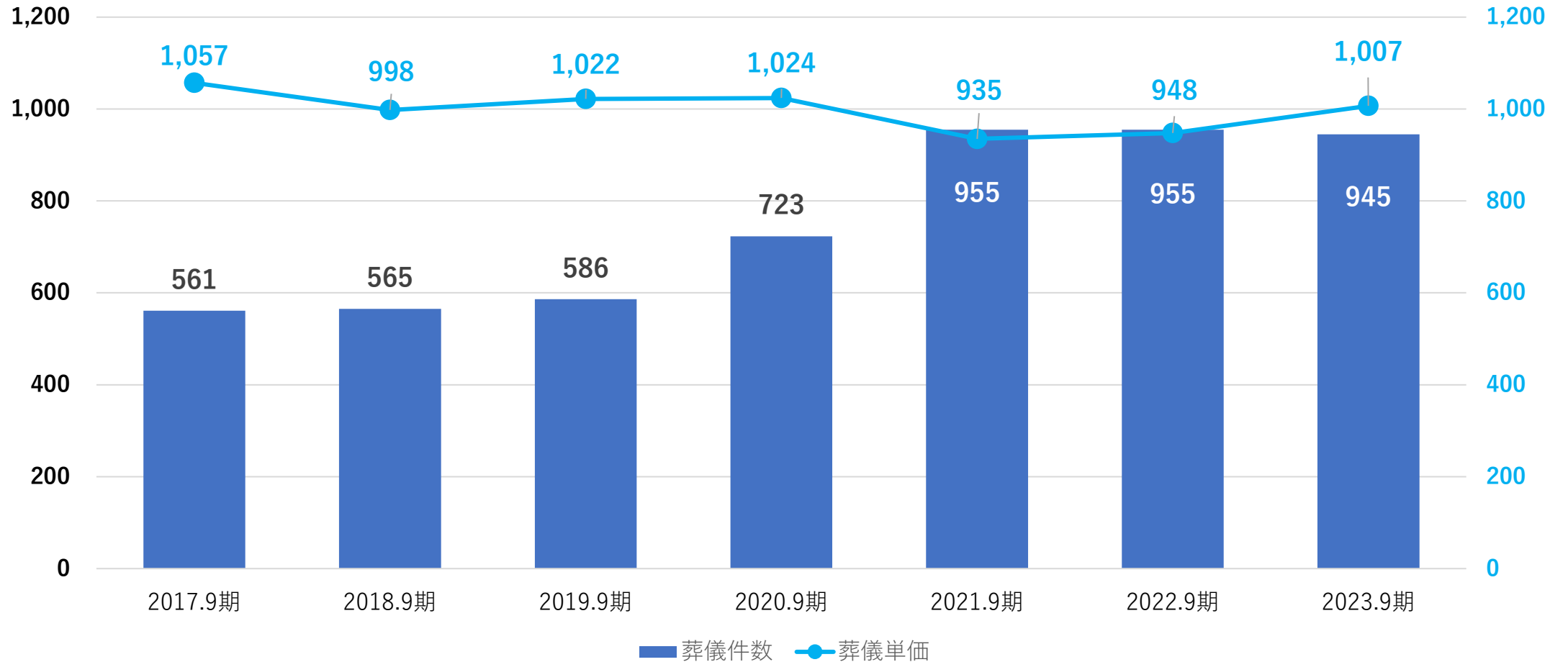
大ホール100名収容
小ホール30名収容



葬祭事業 葬儀件数・単価の推移

(単位：件)

(単位：千円)



葬祭事業 「ティアの会」 会員の推移

ティアの会とは

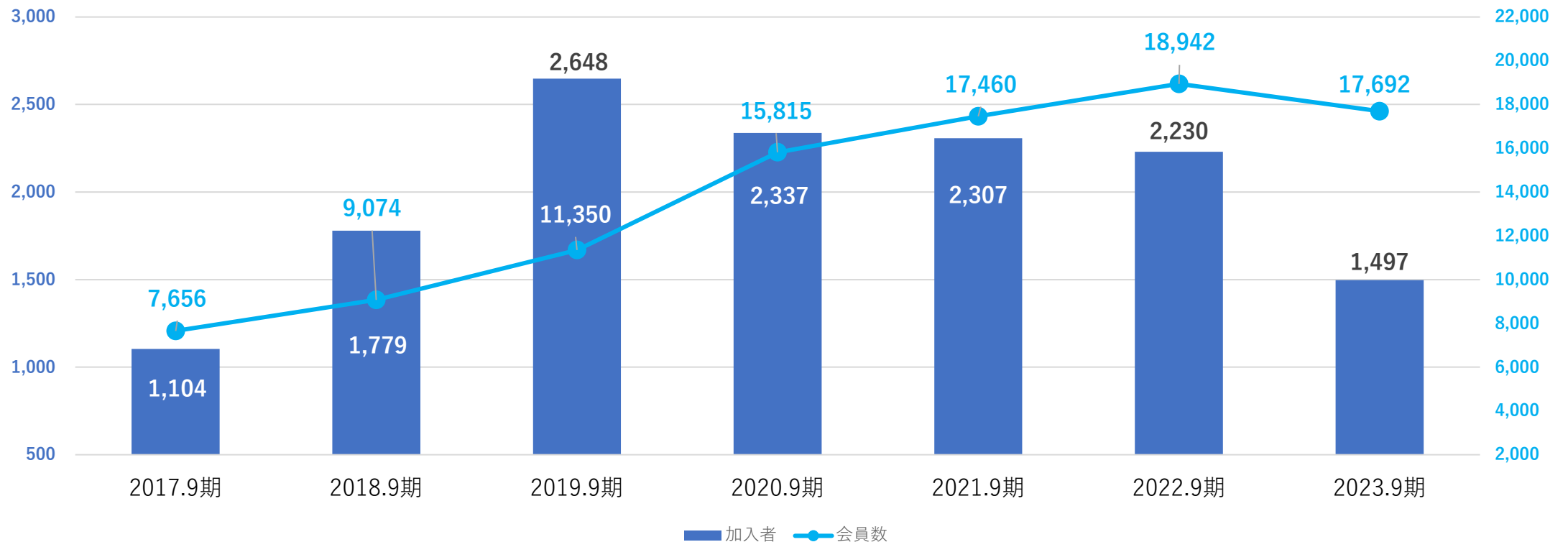
入会金1回のお支払いで、葬儀費用が割引になり、ホテルや温泉、グルメ、レジャーなど全国20,000か所以上の施設にて会員優待サービスを受けることができるカードです。

● 積立金 0 円

● 年会費 0 円

● ご家族、ご親族友人など、誰でも利用可能！

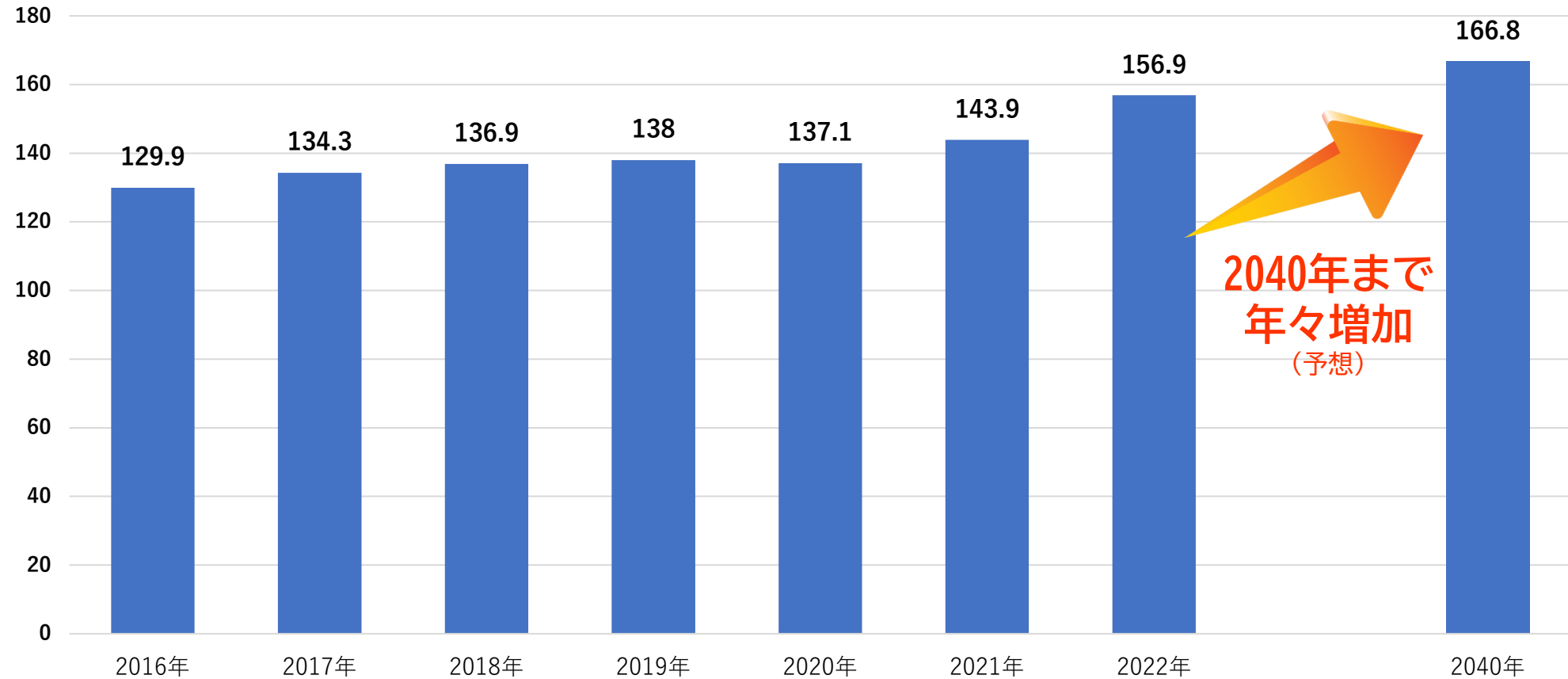
(単位：人)



(単位：人)

葬祭事業 国内死亡者数の推移

(単位：万人)









* 資料) 厚生労働省「人口動態統計(令和4年)」、国立社会保障・人口問題研究所「日本の将来推計人口(令和5年推計)」の出生中位・死亡中位推計

2024年9月期 連結決算の概要

連結業績予想







単位：百万円

	2024年9月期 (予想)	2023年9月期 (実績)		前年同期比	
売上高	14,368	14,848	▲480	▲3.2%	
EBITDA *	2,084	2,370	▲285	▲12.1%	
EBITDAマージン	14.5%	16.0%	—	▲1.5%	
営業利益	1,051	1,343	▲292	▲21.8%	
経常利益	931	1,234	▲302	▲24.5%	
親会社株主に帰属する 当期純利益	611	815	▲203	▲25.0%	

* 営業利益+減価償却費+のれん償却額で算出、事業が生み出すキャッシュフロー。

セグメント別売上高

単位：百万円

	2024年9月期 (予想)	2023年9月期 (実績)		前年同期比	
再生可能エネルギー	2,434	2,453	▲19	▲0.8%	
モバイル	9,699	10,095	▲395	▲3.9%	
保険代理店	604	891	▲286	▲32.2%	
葬祭	1,136	1,038	98	9.5%	
不動産賃貸管理	70	70	▲0	▲0.7%	
ビジネスソリューション	424	303	120	39.7%	

*セグメント別の売上高はセグメント間取引消去前のものです。

セグメント別EBITDA







単位：百万円

	2024年9月期 (予想)	2023年9月期 (実績)		前年同期比	
再生可能エネルギー	2,071	2,155	▲83	▲3.9%	↓
モバイル	281	382	▲100	▲26.4%	↓
保険代理店	16	98	▲81	▲82.8%	↓
葬祭	228	227	0	0.3%	↑
不動産賃貸管理	44	42	1	3.9%	↑
ビジネスソリューション	12	22	▲10	▲46.0%	↓

*セグメント別のEBITDA、営業利益はセグメント間取引消去前のもので配賦不能費用は含まれていません。

セグメント別営業利益

単位：百万円

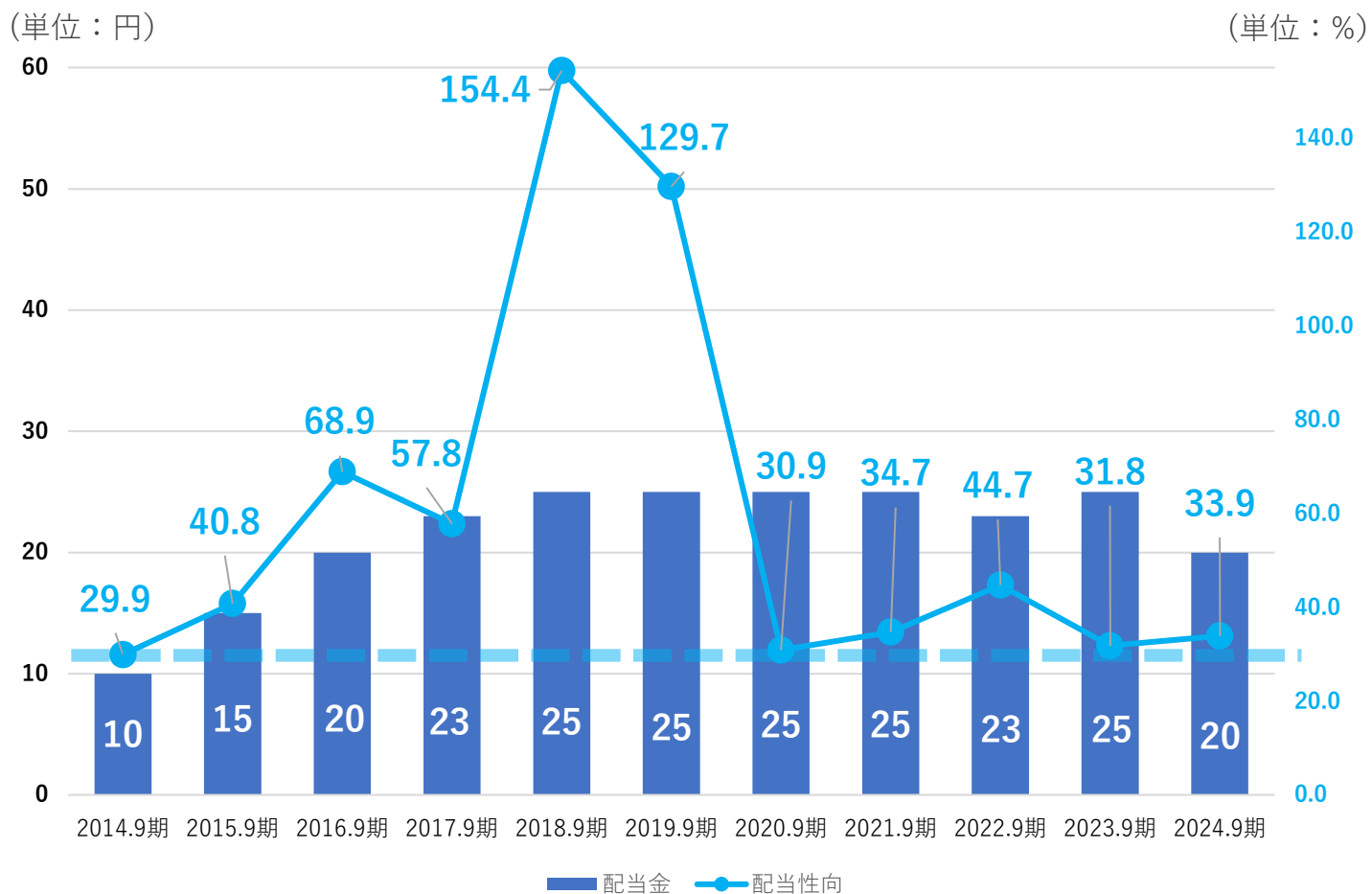
	2024年9月期 (予想)	2023年9月期 (実績)		前年同期比	
再生可能エネルギー	1,178	1,214	▲36	▲3.0%	
モバイル	249	355	▲105	▲29.6%	
保険代理店	15	96	▲81	▲84.0%	
葬祭	190	191	▲0	▲0.5%	
不動産賃貸管理	18	20	▲2	▲12.1%	
ビジネスソリューション	12	22	▲10	▲46.2%	

*セグメント別のEBITDA、営業利益はセグメント間取引消去前のもので配賦不能費用は含まれていません。

1株あたり配当金・配当性向の推移

配当性向30%以上を継続

2024年9月期の配当金は、第2四半期・期末でそれぞれ10円、年間20円を予想



主な指標	株価収益率(PER) ※1	9.6倍
	株価純資産倍率(PBR) ※1,2	1.4倍
	配当利回り ※1,4	3.53%
	自己資本利益率(ROE) ※3	20.8%

※1 株価は2023/11/9終値567円、収益は2024/9期業績予想の一株あたり当期純利益59.03円(2023/11/10公表)

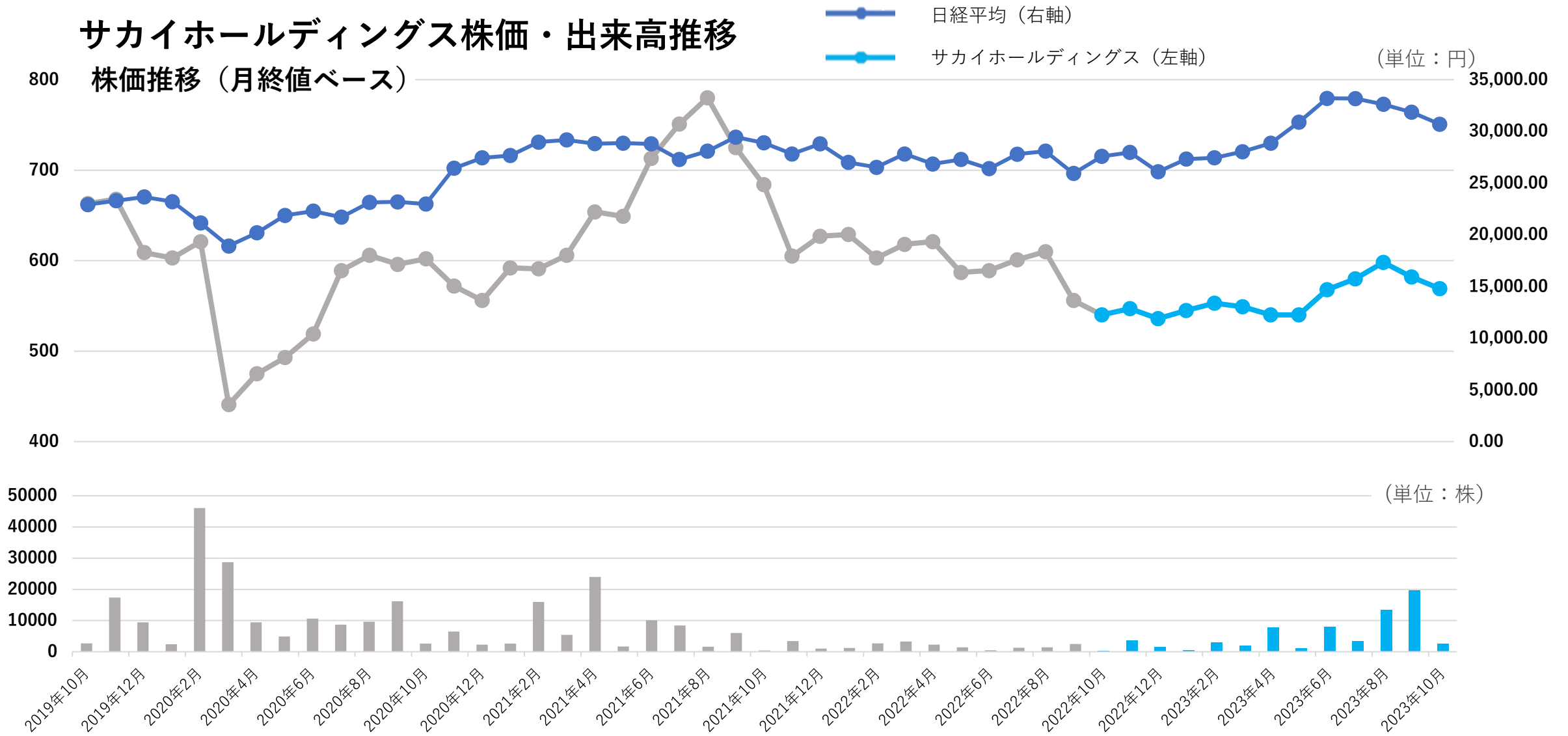
※2 純資産は2023/9月末の一株あたり純資産407.88円

※3 2023/9期の親会社株主に帰属する純利益÷自己資本、期首・期末平均

※4 2024/9期年間配当(予想)

株価・出来高の推移

サカイホールディングス株価・出来高推移 株価推移（月終値ベース）



再生可能エネルギーを中心に5つの事業セグメントを展開 SAKAI HOLDINGS GROUP

株式会社サカイホールディングス エスケーアイ開発株式会社

地球環境に負荷の少ない自然エネルギーを利用した発電事業。全国15ヶ所・設備容量49.4MWの太陽光発電所を所有・運営しています



株式会社セントラルパートナーズ

テレマーケティングを中心に、医療保険等のコンサル提案を展開。多様化するニーズに合わせ、様々な保険会社と提携しています。

株式会社エスケーアイ

東海・関東エリアでのソフトバンク系ショップ運営事業やビジネスソリューション事業を展開しております。



エスケーアイマネージメント株式会社

愛知県下で葬儀会館「ティア」を運営。様々なニーズに応えるべく、地域密着型のきめ細かなサービスを提供しています。



エスケーアイ開発株式会社

大型立体駐車場の所有・運営のほか、グループ企業の店舗設計等を手掛けています。



COMPANY PROFILE

社名	株式会社サカイホールディングス
所在地	〒460-0012 愛知県名古屋市中区千代田五丁目21番20号 TEL：052-262-4499
グループ会社	株式会社エスケーアイ 株式会社セントラルパートナーズ エスケーアイマネジメント株式会社 エスケーアイ開発株式会社
設立	1991年3月19日
資本金	7億4,741万円
従業員数 (連結)	577名 ※2023.9.30現在
業務内容	太陽光発電を中心とした再生可能エネルギー事業 グループ企業の経営管理
決算	9月
役員	代表取締役社長 朝田 康二郎 取締役 宮田 圭一郎 社外取締役 片山 義浩 社外取締役 鮑 俊 常勤監査役 櫻井 裕美 社外監査役 後藤 康史 社外監査役 伊東 祐介 ※2023.9.30現在



シンボルマーク

グループを象徴するシンボルマークは、「地球」「太陽」「グループ名の頭文字S」をモチーフとしており、自然と共生していく様子を表現しています。



ブルー
DIC224



オレンジ
DIC2520

グループカラー

グループカラーはブルーとオレンジを使用しています。ブルーは「地球」「水」「信頼」、オレンジは「太陽」「暖かさ」「親しみやすさ」を象徴しています。

大株主 (上位10名)

株式会社サンワ	酒井俊光
光通信株式会社	VTホールディングス株式会社
株式会社UHPartners 2	ソフトバンク株式会社
アイデン株式会社	株式会社エスアイエル
株式会社サカイ	サカイホールディングス従業員持株会
※2023.9.30現在	

取引銀行

りそな銀行
三井住友銀行
みずほ銀行
十六銀行
愛知銀行
横浜銀行
大垣共立銀行
名古屋銀行
山口銀行
中京銀行
三十三銀行
百五銀行
※2023.9.30現在

本資料中の将来に関する記述は、経済環境、市場動向などの変化により、大きく変動する可能性があります。

将来の業績その他の動向について保証するものではなく、また実際の結果と比べて違いが生じる可能性があることを予めご了承ください。



株式会社
サカイホールディングス

決算説明資料等に関するお問い合わせ先

IR広報グループ

〒460-0012 愛知県名古屋市中区千代田五丁目21番20号

Email : ir@sakai-holdings.co.jp